



PROGRAMME DE FORMATION

Organisme de formation : LYADIS IMMOBILIER - SIRET 53046976600030

Référence et Intitulé : LF045-1 - Immobilier commercial et d'entreprise : le processus de vente

Durée : 3h30

Type : Classe Virtuelle

Public

Responsables d'agence.
Gestionnaires locatifs.
Agents immobiliers.

Objectifs pédagogiques

Savoir mettre en place une vente en immobilier commercial et d'entreprise.

Pré-requis

Connaître les différentes notions et définitions liées à l'immobilier commercial et d'entreprise.
Maîtriser l'analyse de bilans et baux commerciaux.

Programme

- 1- Les différentes étapes de la vente.
- 2- Prospection.
- 3- Les qualités d'un bon conseiller immobilier commerce & entreprise.
- 4- Les différences entre habitation et commerce & entreprise.

Moyens pédagogiques

Séance de formation en classe virtuelle.
Support pédagogique disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.plateformef.com

Modalités et délais d'accès :

Connexion à la formation en classe virtuelle via l'espace apprenant sur la Plateforme F, le jour de la formation, 10 minutes avant l'heure du début de la session.



Document établi via
la Plateforme F Immobilier
www.plateformef.com

Editeur accrédité : Meelk
40 Rue du Louvre - 75001 Paris
SIREN 844 282 863 RCS Paris

SAS au capital de 5 000 €
APE : 6201Z
TVA Intra. : FR 24 844282863
ICS : FR63ZZZ85B0FE



PROGRAMME DE FORMATION

Moyens d'évaluation

Validation de l'acquisition des connaissances via un quiz à l'issue de la formation disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.plateformef.com
Taux de bonnes réponses minimum à obtenir : 80 %

Coordonnées pour support :

- e-mail : info@lyadis-immobilier.com
- Téléphone : 04 81 65 63 15

Matériel nécessaire

Ordinateur, tablette ou smartphone avec connexion internet.
Navigateur préconisé : Chrome.

