



PROGRAMME DE FORMATION

Organisme de formation : LYADIS IMMOBILIER - SIRET 53046976600030

Référence et Intitulé : LF043-1 - Constituer un dossier client en immobilier commercial et d'entreprise

Durée : 3h30

Type : Classe Virtuelle

Public

Responsables d'agence.
Gestionnaires locatifs.

Objectifs pédagogiques

Savoir constituer le dossier client en immobilier commercial et d'entreprise.
Maîtriser le process de captation du client : découverte, signature de mandat et dossier.

Pré-requis

Comprendre les spécificités de l'immobilier commercial et d'entreprise.
Connaître les différentes notions et définitions liées à l'immobilier commercial et d'entreprise.

Programme

- 1- Lire un bilan comptable et un bail commercial.
- 2- Découverte client & raisons de la vente.
- 3- Les documents à demander à la signature du mandat.
- 4- Les différents types de mandat de vente & location et comment bien les remplir.

Moyens pédagogiques

Séance de formation en classe virtuelle.
Support pédagogique disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.platformef.com

Modalités et délais d'accès :

Connexion à la formation en classe virtuelle via l'espace apprenant sur la Plateforme F, le jour de la formation, 10 minutes avant l'heure du début de la session.



Document établi via
la Plateforme F Immobilier
www.platformef.com

Editeur accrédité : Meelk
40 Rue du Louvre - 75001 Paris
SIREN 844 282 863 RCS Paris

SAS au capital de 5 000 €
APE : 6201Z
TVA Intra. : FR 24 844282863
ICS : FR63ZZZ85B0FE



PROGRAMME DE FORMATION

Moyens d'évaluation

Validation de l'acquisition des connaissances via un quiz à l'issue de la formation disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.pplateformef.com
Taux de bonnes réponses minimum à obtenir : 80 %

Coordonnées pour support :

- e-mail : info@lyadis-immobilier.com
- Téléphone : 04 81 65 63 15

Matériel nécessaire

Ordinateur, tablette ou smartphone avec connexion internet.
Navigateur préconisé : Chrome.

