



PROGRAMME DE FORMATION

Organisme de formation : LYADIS IMMOBILIER - SIRET 53046976600030

Référence et Intitulé : LF232-3 - Pack Transaction - De la prospection à l'annonce

Durée : 7h00

Type : E-learning

Public

Tout professionnel de la transaction immobilière.

Objectifs pédagogiques

Connaître la réglementation pour exercer en transaction immobilière.

Comprendre les règles applicables aux différents types de mandats de vente.

Savoir prospecter.

Trouver les arguments pour obtenir un mandat en exclusivité.

Proposer le juste prix pour le bien à vendre, savoir répondre aux objections.

Rédiger l'annonce et connaître les diagnostics obligatoires.

Pré-requis

Aucun.

Programme

- 1- Cadre légal pour les agents immobiliers.
- 2- Agent commercial : ce qu'il faut savoir pour commencer.
- 3- Les mandats de vente : Leurs contenus et les différents types.
- 4- Les mandats conclus à distance ou hors établissement - Les précautions à prendre.
- 5- Les clefs d'une prospection réussie.
- 6- Argumentation du mandat exclusif.
- 7- La rentrée de mandats au juste prix.
- 8- Les étapes d'une rentrée de mandats exclusif.
- 9- Accompagner le candidat acquéreur : entre besoins et objections.



Document établi via
la Plateforme F Immobilier
www.plateformef.com

Editeur accrédité : Meelk
40 Rue du Louvre - 75001 Paris
SIREN 844 282 863 RCS Paris

SAS au capital de 5 000 €
APE : 6201Z
TVA Intra. : FR 24 844282863
ICS : FR63ZZZ85B0FE



PROGRAMME DE FORMATION

10- Les diagnostics immobiliers pour vos ventes et locations.

11- Rédiger une annonce de vente ou de mise en location.

12- L'état daté.

Moyens pédagogiques

Formation en ligne (e-learning) avec animations, voix off, textes et quiz.
Pour les formations avec vidéos, formateur : Stephen HELLER.

Modalités et délais d'accès :

Formation en e-learning disponible dès l'achat sur l'espace apprenant sur la Plateforme F.

Accessibilité PSH :

Pour vérifier l'accessibilité de la formation ou l'adapter aux besoins de chaque personne en situation de handicap (PSH), merci de nous contacter 04 81 65 63 15.

(Dernière mise à jour : août 2025)

Moyens d'évaluation

Validation de l'acquisition des connaissances via un quiz à l'issue de chaque thématique.
Taux de bonnes réponses minimum à obtenir : 80 %

Attestation unique en fin de parcours.

Coordonnées pour support :

- e-mail : info@lyadis-immobilier.com

- Téléphone : 04 81 65 63 15

Matériel nécessaire

Ordinateur, tablette ou smartphone avec connexion internet.
Navigateur préconisé : Chrome.

