PROGRAMME DE FORMATION

Organisme de formation : LYADIS IMMOBILIER - SIRET 53046976600030

Référence et Intitulé : LF151-2 - Gagnez du temps et de l'expertise en rédigeant les offres d'achat

Durée : 2h30

Type : Classe Virtuelle

Public

Agents immobiliers.
Agents commerciaux.

Objectifs pédagogiques

Identifier les informations à mentionner lors de la rédaction d'une offre d'achat.
Comprendre les engagements nés de l'offre d'achat.
Savoir rédiger les conditions suspensives.
Sécuriser la transaction pour finaliser la vente.

Pré-requis

Aucun.

Programme

1 - Les pièces nécessaires à la constitution du dossier de vente.

2 - L'offre : quelques notions fondamentales.
- Définition.
- Distinction avec d'autres notions (avant contrat, vente).
- Honoraires.
- Pluralité d'offres.

3 - L'offre : les parties à ce contrat.
- L'acquéreur.
- Le vendeur.

4 - L'offre : les conditions suspensives.
- Les conditions financières.
- Les conditions liées à l'urbanisme.

Moyens pédagogiques

Séance de formation en classe virtuelle.
Mises en situation et cas pratiques.
Support pédagogique disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.plateformef.com

Modalités et délais d'accès :
Connexion à la formation en classe virtuelle via l'espace apprenant sur la Plateforme F, le jour de la formation, 10 minutes avant l'heure du début de la session.

Moyens d'évaluation

Validation de l'acquisition des connaissances via un quiz à l'issue de la formation disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.plateformef.com.
Taux de bonnes réponses minimum à obtenir : 80 %

Coordonnées pour support :
- e-mail : info@lyadis-immobilier.com
- Téléphone : 04 81 65 63 15

Matériel nécessaire

Ordinateur, tablette ou smartphone avec connexion internet.
Navigateur préconisé : Chrome.