

Organisme de formation : UN + Formations - SIRET 81949915300057

Référence et Intitulé : GE39-1 - Professions immobilières : Savoir gérer les

conflits

Durée: 7h00

Type: Présentiel

#### Public

Tous les professionnels de l'immobilier

### Objectifs pédagogiques

- Décrypter les mécaniques des conflits, traiter et supprimer les tensions.
- Anticiper les tensions et situations délicates et les désamorcer au plus tôt.
- Prendre du recul et maîtriser ses émotions.

## Pré-requis

Aucun

## **Programme**

- 1 Agir efficacement : mieux communiquer
  - Autodiagnostic de personnalité
  - Construire sa relation avec l'autre
  - Développer son attitude d'écoute (écoute active, passive et flottante)
  - Mesurer l'importance du non-verbal
  - Gérer le stress des conflits et l'agressivité
  - Comprendre et diagnostiquer la situation
  - L'assertivité et la dynamique de confrontation
- 2 Affronter un conflit
  - Faire face aux agressions
  - Le contrôle émotionnel
  - Transformer l'agression en critique utile et constructive
  - Privilégier et être moteur de la négociation
  - Faire face à la colère, la mauvaise foi, la confusion



Editeur accrédité : Meelk 40 Rue du Louvre - 75001 Paris SIBEN 844 282 863 RCS Paris SAS au capital de 5 000 € APE : 6201Z

TVA Intra. : FR 24 844282863 ICS : FR63ZZZ85B0FE



- S'approprier les outils de régulation
- Savoir mettre un terme à un échange destructeur
- Faire appel à un médiateur
- Sortir de l'impasse relationnelle
- 3 Se donner les moyens d'anticiper les conflits
  - Les différents types de conflits : entre collègues, avec les clients...
  - Savoir s'affirmer pour mieux désamorcer les conflits
  - Remplacer la fuite, l'agressivité et la manipulation par l'assertivité
  - Apprendre à dire non sans provoquer de tension
  - Adresser une critique constructive
  - Savoir identifier la nature du conflit potentiel
  - Prendre du recul et déterminer les causes du conflit
- 4 Développer et renforcer sa confiance en soi
  - Découvrir et développer les bonnes attitudes dans une situation conflictuelle
  - Neutraliser l'impact des pensées négatives
  - Développer l'estime de soi-même
  - Maitriser l'émotionnel dans le conflit
  - Exprimer son ressenti pour décharger les tensions
  - Cultiver le comportement assertif
  - Se construire une attitude intérieure de stabilité, calme, confiance

# Moyens pédagogiques

Séance de formation en salle.

Support pédagogique disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.unplus.fr.

#### Moyens d'évaluation

Validation de l'acquisition des connaissances via un quiz à la fin de la formation (réalisée en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.unplus.fr). Taux de bonnes réponses minimum à obtenir : 80 %

Questionnaire d'évaluation de la formation.

## Matériel nécessaire

Papier et crayon.



Editeur accrédité : Meelk 40 Rue du Louvre - 75001 Paris SIBEN 844 282 863 RCS Paris

SAS au capital de 5 000 € APE : 6201Z

TVA Intra. : FR 24 844282863 ICS : FR63ZZZ85B0FE