



PROGRAMME DE FORMATION

Organisme de formation : LYADIS IMMOBILIER - SIRET 53046976600022

Référence et Intitulé : LF161-2 - Professionnels de l'immobilier : Rendez légitime vos honoraires grâce à votre expertise métier - Les fondamentaux

Durée : 7h00

Type : Classe Virtuelle

Public

Tout professionnel de l'immobilier.
Transactionnaires.
Agents commerciaux.

Objectifs pédagogiques

Mettre l'expertise métier au cœur de la vente.
Adapter son attitude face aux acheteurs potentiels.

Pré-requis

Aucun.

Programme

- 1- Le savoir, le savoir- faire, le savoir-être, le faire savoir.
- 2- L'importance de la communication.
- 3- L'écoute active.
- 4- Les 5 qualités de l'agent immobilier.
- 5- Comprendre votre personnalité et celle de votre client pour une négociation efficace.

Moyens pédagogiques

Séance de formation en classe virtuelle.

Echanges, mises en situation et cas pratiques.

Support pédagogique disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.plateformef.com



Document établi via
la Plateforme F Immobilier
www.plateformef.com

Editeur accrédité : Meelk
40 Rue du Louvre - 75001 Paris
SIREN 844 282 863 RCS Paris

SAS au capital de 5 000 €
APE : 6201Z
TVA Intra. : FR 24 844282863
ICS : FR63ZZZ85B0FE



PROGRAMME DE FORMATION

Modalités et délais d'accès :

Connexion à la formation en classe virtuelle via l'espace apprenant sur la Plateforme F, le jour de la formation, 10 minutes avant l'heure du début de la session.

Moyens d'évaluation

Validation de l'acquisition des connaissances via un quiz à l'issue de la formation disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.plateformef.com

Taux de bonnes réponses minimum à obtenir : 80 %

Coordonnées pour support :

- e-mail : info@lyadis-immobilier.com

- Téléphone : 04 81 65 63 15

Matériel nécessaire

Ordinateur, tablette ou smartphone avec connexion internet.

Navigateur préconisé : Chrome.

