



PROGRAMME DE FORMATION

Organisme de formation : LYADIS IMMOBILIER

Référence et Intitulé : LF104-1 - Les clefs de la présence terrain

Durée : 7h00

Type : Classe Virtuelle

Public

Transactionnaires.
Agents immobiliers.
Agents commerciaux.

Objectifs pédagogiques

Déterminer un secteur suffisant.
Identifier les méthodes de prospection.
Organiser sa présence.

Pré-requis

Aucun.

Programme

- 1 - Comment gérer son secteur ?
- 2 - Les différentes sources pour avoir des estimations.
- 3 - Comment prospecter au téléphone, en porte à porte, en pige.
- 4 - Les trames facilitantes à la prospection.

Moyens pédagogiques

Séance de formation en classe virtuelle.
Support pédagogique disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.plateformef.com

Moyens d'évaluation

Validation de l'acquisition des connaissances via un quiz à l'issue de la formation disponible en



Document établi via
la Plateforme F Immobilier
www.plateformef.com

Editeur accrédité : Meelk
40 Rue du Louvre - 75001 Paris
SIREN 844 282 863 RCS Paris

SAS au capital de 5 000 €
APE : 6201Z
TVA Intra. : FR 24 844282863
ICS : FR63ZZZ85B0FE



PROGRAMME DE FORMATION

ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.pplateformef.com

Taux de bonnes réponses minimum à obtenir : 80 %

Coordonnées pour support :

- e-mail : info@lyadis-immobilier.com

- Téléphone : 04 81 65 63 15

Matériel nécessaire

Ordinateur, tablette ou smartphone avec connexion internet.

Navigateur préconisé : Chrome.



Document établi via
la Plateforme F Immobilier
www.pplateformef.com

Editeur accrédité : **Meelk**
40 Rue du Louvre - 75001 Paris
SIREN 844 282 863 RCS Paris

SAS au capital de 5 000 €
APE : 6201Z
TVA Intra. : FR 24 844282863
ICS : FR63ZZZ85B0FE