



# PROGRAMME DE FORMATION

Organisme de formation : LYADIS IMMOBILIER - SIRET 53046976600022

Référence et Intitulé : LF104-1 - Les clefs de la présence terrain

Durée : 7h00

Type : Classe Virtuelle

## Public

Transactionnaires.  
Agents immobiliers.  
Agents commerciaux.

## Objectifs pédagogiques

Déterminer un secteur suffisant.  
Identifier les méthodes de prospection.  
Organiser sa présence.

## Pré-requis

Aucun.

## Programme

- 1 - Comment gérer son secteur ?
- 2 - Les différentes sources pour avoir des estimations.
- 3 - Comment prospecter au téléphone, en porte à porte, en pige.
- 4 - Les trames facilitantes à la prospection.

## Moyens pédagogiques

Séance de formation en classe virtuelle.  
Support pédagogique disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur [www.plateformef.com](http://www.plateformef.com)

Modalités et délais d'accès :  
Connexion à la formation en classe virtuelle via l'espace apprenant sur la Plateforme F, le jour de la



Document établi via  
la Plateforme F Immobilier  
[www.plateformef.com](http://www.plateformef.com)

Editeur accrédité : Meelk  
40 Rue du Louvre - 75001 Paris  
SIREN 844 282 863 RCS Paris

SAS au capital de 5 000 €  
APE : 6201Z  
TVA Intra. : FR 24 844282863  
ICS : FR63ZZZ85B0FE



# PROGRAMME DE FORMATION

formation, 10 minutes avant l'heure du début de la session.

## Moyens d'évaluation

Validation de l'acquisition des connaissances via un quiz à l'issue de la formation disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur [www.plateformef.com](http://www.plateformef.com)

Taux de bonnes réponses minimum à obtenir : 80 %

Coordonnées pour support :

- e-mail : [info@lyadis-immobilier.com](mailto:info@lyadis-immobilier.com)

- Téléphone : 04 81 65 63 15

## Matériel nécessaire

Ordinateur, tablette ou smartphone avec connexion internet.

Navigateur préconisé : Chrome.

