PROGRAMME DE FORMATION

Organisme de formation : LYADIS IMMOBILIER - SIRET 53046976600030

Référence et Intitulé : LF075-1 - Plan d'actions commerciales pour développer votre activité immobilière

Durée : 7h00

Type : Classe Virtuelle

Public

Responsables d'agences.
Managers.

Objectifs pédagogiques

Comprendre l'intérêt d'un plan d'actions.
Fixer des objectifs.
Construire un plan d'actions et son suivi.

Pré-requis

Aucun.

Programme

1 - L'analyse EMOFF : Identifier vos forces, faiblesses, opportunités, menaces.

2 - Les objectifs SMART : Spécifiques - mesurables - atteignables - réalistes - Suivis dans le temps.

3 - L'élaboration de votre plan d'actions commerciales personnalisé.

4 - Bâtir un argumentaire commercial : identifier les questions clefs pour réussir la vente.

5 - La mise en place d'un suivi du plan d'actions.

Moyens pédagogiques

Séance de formation en classe virtuelle.
Support pédagogique disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.plateformef.com

Modalités et délais d'accès :
Connexion à la formation en classe virtuelle via l'espace apprenant sur la Plateforme F, le jour de la

formation, 10 minutes avant l'heure du début de la session.

Moyens d'évaluation

Validation de l'acquisition des connaissances via un quiz à l'issue de la formation disponible en ligne via l'espace utilisateur de chaque apprenant sur www.plateformef.com
Taux de bonnes réponses minimum à obtenir : 80 %

Coordonnées pour support :
- e-mail : info@lyadis-immobilier.com
- Téléphone : 04 81 65 63 15

Matériel nécessaire

Ordinateur, tablette ou smartphone avec connexion internet.
Navigateur préconisé : Chrome.